

زیر سیستم های قابل اضافه شدن به بسته های انتخابی:

✓ مدیریت وب و نظر سنجی

در صورتی که در مجموعه خودتان از وایفای استفاده می کنید و آن را در اختیار مشتریان خودتان می گذارید با این ابزار می توانید علاوه بر مدیریت مصرف کاربران اینترنت (با ایجاد نام کاربری و رمز عبور برای هر مشتری و دسترسی زمانی و حجمی)، از مشتریان خود بصورت اینترنتی نظر سنجی کرده و آنها را در باشگاه مشتریان خود ثبت نام کنید.

✓ سیستم فروش و خزانه

عملیات دریافت و پرداخت، عملیات صندوق و بانک، پنل فروش با دسترسی سریع، برگشت از فروش، مدیریت هزینه، مدیریت چک، حواله ها، طبقه بندی کالاها و خدمات بر اساس ویژگی ها بصورت نامحدود، سود و زیان، تعریف فرایند فروش، قیمت گذاری کالا بر اساس گروه مشتریان

✓ سیستم ویزیتوری

در صورتی که با فروشندگان، ویزیتور هاو یا همکارانتان بصورت پورساتی کار می کنید و می خواهید درصد فروش آن ها را در هر فاکتور ثبت کنید می توانید این زیر سیستم را به بسته خود اضافه کنید.

توجه: سیستم ویزیتوری همزمان با سیستم فروش ارائه می شود.

- ثبت ویزیتور (اپراتور) در فاکتور
- محاسبه درصدی و ریالی
- ویزیتوری خودکار (اختصاص کالا/خدمات به ویزیتور)
- گزارشات کارکرد ویزیتوری

✓ سیستم انبار داری و انبار گردانی *

تعریف چندین انبار، مدیریت تأمین کنندگان، انبار گردانی، رسید و حواله انبار، کنترل موجودی، سود و زیان انبار، نقل و انتقال بین انبارها، خرید و ریالی کردن اسناد

✓ زیر سیستم تخصصی سالن های زیبایی

این زیر سیستم مختص سالن های زیبایی ارائه شده است:

- تعریف مشخصات عروس با جزئیات کامل (تاریخ و نوع مراسم، بیعانه، موارد امانی و خریداری کرده، نوع آرایش، معرف و ...)
- چاپ قرارداد عروس
- تعیین آرایشگر
- یکپارچه سازی شده با سیستم فروش و ویزیتوری خودکار

✓ ربات تلگرام ثبت نام

با این ربات می توانید پس از خرید ثبت نام مشتری را به شکلی سریع تر و راحت تر انجام دهید و نیز امکان ارسال پیام برای مشتری را داشته باشید.

✓ ربات سفارش گیر تلگرام

توسط این ربات شما می توانید کالاهای خود را در ربات تلگرام باگذاری کرده و مشتریان با مشاهده آنها امکان ثبت سفارش را دارند، سفارش ثبت شده به صورت یک پیغام در سیستم شما اعلام شده و قابلیت چاپ در سیستم رستورانی شاتوت را نیز دارا می باشد.

✓ وب اپلیکیشن باشگاه مشتریان

این سیستم به مشتریان شما این امکان را می دهد که در هر لحظه و در هر جا با اتصال به اینترنت وارد صفحه خود شده و میزان امتیازات خود و وضعیت خودشان در باشگاه مشتریان شما را مشاهده و اصلاح کنند.

✓ ماژول تحت وب CRM

با این ماژول کاربران می توانند با اتصال به اینترنت به نرم افزار CRM دسترسی داشته باشند در آن مشتری تعریف کنند، پیگیری ثبت کنند، فاکتور جدید صادر کرده و یا لیست فاکتورهای یک مشتری را مشاهده کنند. همچنین مدیریت و پرسنل می تواند از آن برای برنامه ریزی زمان پرسنل یا ست کردن جلسات و نیز رزرو وقت برای مشتری استفاده کنند.